

EQUIPO GLOBAL DE ACCIÓN



Asesor de Afiliación del Equipo Global de Aumento de Socios (GMT) del Club

Gestión	Un año; cargo electo como dirigente del club y miembro de la junta directiva.
Generalidades del cargo	Como asesor de afiliación del GMT del club, usted ayudará a que el sueño de Melvin Jones se convierta en realidad, que cada necesidad pueda ser atendida por un León o un Leo. Al llevar a nuevos socios a su club, no solo forjará nuevas amistades, sino que asegurará que su club tenga una base más fuerte para servir a la comunidad y al mundo. ¡Usted impactará vidas!
Acciones para el éxito	<ul style="list-style-type: none">• Colabora con el Equipo Global de Acción del distrito con respecto a las iniciativas de aumento de socios y participa en reuniones y eventos relevantes de distrito, región y zona.• Preside el Comité de Afiliación y ayuda a poner en marcha el plan de acción para alcanzar las metas de aumento de socios y la satisfacción de todos los socios.• Alienta a todos los socios a participar en el aumento de socios invitando a socios potenciales al club. Hace seguimiento de los socios potenciales con prontitud.• Promueve un ambiente armonioso en el club escuchando y abordando, con el apoyo de la junta directiva del club, las preocupaciones que impiden que los socios tengan una experiencia positiva. Esto puede incluir una encuesta u otras formas de conocer la opinión de los socios.• Involucra a los socios nuevos en actividades que sean de su interés.• Colabora con el asesor de servicio del club y otros comités del club para promover las oportunidades de aumento de socios.• Conoce las diferentes categorías de afiliación y promueve los programas disponibles entre los socios del club.• Se asegura de que los socios nuevos reciban una orientación efectiva para que entiendan cómo funciona el club en el distrito, distrito múltiple y la asociación internacional, con el apoyo del primer vicepresidente / asesor de liderato del club.• Asiste a las reuniones del comité consultivo del gobernador de distrito en la zona en la que esté ubicado el club, cuando proceda.
Medida del éxito	<ul style="list-style-type: none">• Lleva a cabo por lo menos una campaña más de reclutamiento de socios en la comunidad que el año previo.• Se pone en contacto con un mínimo de dos ex socios para invitarlos a volver al club.• Aumenta el número total de socios con respecto al año fiscal previo.• Retiene el 100% de los socios.• Los nuevos socios participan en la orientación para nuevos socios.
Cualificaciones que se recomiendan	<ul style="list-style-type: none">• Siente pasión por el Leonismo y está dedicado al futuro de la asociación.• Dirige con el ejemplo, patrocina activamente a nuevos socios.• Tiene habilidades sólidas para gestionar proyectos o eventos, hablar en público y hacer presentaciones.• Puede usar tecnología moderna (correo electrónico, Microsoft Office, MyLCI, sitio web de la asociación, redes sociales).
Presentación de informes	<ul style="list-style-type: none">• El asesor de afiliación del GMT del club reporta al coordinador del GMT del distrito.• El asesor de afiliación del GMT del club, el asesor de servicio del GST del club y el asesor de desarrollo de liderato del GLT del club presentan sus informes al presidente del Equipo Global de Acción del club (presidente del club).